



## INFORMACIÓN DE PRECIOS

Los términos de venta preferidos de Lowe's son Libre a Bordo en Origen, flete por cobrar con todos los costos de logística del proveedor separados del costo de los productos. Sin embargo, Lowe's exige que todos los proveedores coticen sus productos de cuatro diferentes maneras, como se indica a continuación:

### **Libre a Bordo Origen, Flete por cobrar para los Centros de Distribución de Lowe's**

- El equipo de Cadena de Abastecimientos de Lowe's México coordinará la recolección de la mercancía con un transportista autorizado por Lowe's.
- El proveedor apoyará que el transportista autorizado por Lowe's recoja la carga y agregará los números de pedidos en el documento de transporte, con Flete por cobrar.
- Las órdenes de compra por lo general vienen en cantidades grandes (embarque consolidado o por camión completo) para el Centro de Distribución.
- El proveedor refleja el costo verdadero del producto en el punto de embarque del proveedor, en órdenes grandes y eficientes (excluyendo cualquier costo de transporte)
- El precio del proveedor, debe excluir los costos administrativos (EDI, listas de empaque, facturación, etc.), de trabajo y almacenamiento/empaque relacionados con el envío a tiendas individuales, además de los costos de transportación.

### **Libre a Bordo Origen, Flete por cobrar Directo a la tienda**

- El equipo de Cadena de Abastecimientos de Lowe's México coordinará la recolección de la mercancía con un transportista autorizado por Lowe's.
- El proveedor apoyará que el transportista autorizado por Lowe's recoja la carga y agregará los números de pedidos en el documento de transporte, con Flete por cobrar.
- Las órdenes de compra son por lo general órdenes más pequeñas, para ser embarcadas en carga consolidada, directo a las tiendas.
- El precio del proveedor refleja el costo verdadero del producto en el punto de embarque del proveedor (excluyendo cualquier costo de transportación).

### **Libre a Bordo Destino, Flete prepagado a los Centros de Distribución de Lowe's**

- El proveedor se encarga de la entrega directa al Centro o los Centros de Distribución de Lowe's.
- Las órdenes de compra por lo general vienen en cantidades grandes para Centros de distribución.
- Los precios del proveedor deben excluir los costos administrativos, de trabajo, almacenamiento y empaque relacionados con la preparación y el envío a tiendas individuales.
- El precio de la orden de compra incluirá los costos de transportación en que haya incurrido el proveedor.
- Los precios reflejan los costos de transportación más bajos y otras economías de escala que se dan con envíos en grandes cantidades.
- El título y la propiedad pertenece al proveedor hasta que la carga se acepte en el Centro de distribución.

### **Libre a Bordo Destino, Flete prepagado Directo a la tienda**

- El proveedor se encarga de la entrega de las órdenes de compra directo a las tiendas.
- Las órdenes de compra son por lo general órdenes pequeñas que se mueven por carga consolidada o paquetería.
- El precio de la orden de compra incluye los costos de transportación en que incurrió el proveedor.
- El título y la propiedad pertenece al proveedor hasta que la carga se acepte en la tienda.

Lowe's no incurrirá en cargos por pallets o material de seguridad en embarques.

Lowe's requiere una notificación por escrito con 60 días de anticipación siempre que se vaya a aplicar algún incremento de precios con la opción de ordenes ilimitadas para el envío inmediato al precio anterior. Los productos que se consideren con características de precio volátil quedan sujetos a acuerdos independientes de costo, según lo acuerden ambas partes.

Lowe's considerará el aumento de costos sólo cuando el proveedor pueda proporcionar la siguiente información:

1. Incrementos documentados del costo de materia prima y el impacto calculado de dicho incremento al costo total del producto.
2. Incrementos documentados del costo de la mano de obra y su porcentaje del costo total.
3. Si se documentan la prácticas y mejoras en la productividad implementadas para contener los incrementos y que NO SON SUFICIENTES para contrarrestar los puntos "1" y "2" anteriores.

Si el incremento del precio no es coherente con las condiciones generales del mercado, entonces Lowe's, a su discreción, puede elegir no comprar el producto o los productos.